

TECHNIK HANDLOWIEC

TECHNIK HANDLOWIEC planuje, organizuje i realizuje transakcje zakupu-sprzedaży na różnych szczeblach obrotu towarowego, wykonuje prace związane z obsługą klientów, przyjmowaniem dostaw, przygotowaniem towarów do sprzedaży, prowadzi działania reklamowe i marketingowe związane ze sprzedażą, organizuje, prowadzi i zarządza działalnością handlową przedsiębiorstwa.

Prowadzi sprzedaż

Organizuje sprzedaż

Sprzedaje towary

Prowadzi działalność handlową

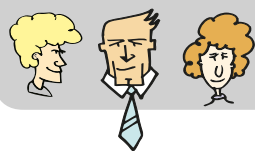
Organizuje działania reklamowe i marketingowe

Zarządza działalnością handlową

Sporządza dokumentację ekonomiczno-finansową



Kontynuacja zawodu:
sprzedawca



ja, ty, my, oni...

Będziesz pracować z ludźmi, w tym z partnerami handlowymi.

W pracy potrzebna jest łatwość nawiązywania kontaktów, umiejętność przekonywania i negocjacji.

Będą się zdarzać trudni klienci.

W krótkim czasie trzeba zapamiętać wiele informacji: nazwy produktów i ich ceny.



kariera edukacyjna

Podobne umiejętności mogą być przydatne także w zawodach: sprzedawca, technik ekonomista, technik administracji, technik spedytor, technik logistyk, technik księgarstwa, technik usług pocztowych i finansowych.

Możesz kontynuować naukę na kursie kwalifikacyjnym dla zawodu: technik księgarstwa. W pracy tej niezbędna jest umiejętność obsługi komputera oraz sprzętu biurowego.

Atutem może być posiadanie prawa jazdy oraz znajomość języków obcych.



warunki pracy

Praca technika handlowca odbywa się w stałych godzinach. Przeciętny czas trwania pracy to 8 godzin dziennie. Praca wykonywana jest w każdy dzień tygodnia.

Cały dzień będziesz pracować na stojąco, najczęściej w pomieszczeniach zamkniętych.

Często będziesz pracować pod presją czasu. Będziesz odpowiadać za pracę zespołu.

Czynności związane z prezentacją towarów w większości przypadków odbywają się na stojąco, natomiast sporządzanie dokumentów z zawartej transakcji przebiega przy stanowisku komputerowym w pozycji siedzącej.



kariera zawodowa

Możesz pracować w zespołach handlowo-marketingowych oraz instytucjach kontroli handlowej, np. Urzędzie Ochrony Konkurencji i Konsumenta.

Możesz również prowadzić własną firmę, w której zatrudnisz pracowników lub sam będziesz wykonywać wszystkie czynności od zaopatrzenia, sprzedaży, do końcowych rozliczeń finansowo-ekonomicznych.